

Estimado Sr/ Sra.

Me dirijo a usted para hacerle llegar mi curriculum con el fin de ser tenido en cuenta en caso de que necesite cubrir, ahora o en el futuro, un puesto vacante en su compañía.

Conociendo la empresa y su actividad, creo que estamos perfectamente alineados para establecer un vínculo profesional al ver que mis intereses e inquietudes profesionales se verían satisfechas con esta relación.

En el curriculum que encontrarán a continuación adjunto podrán comprobar como mis conocimientos y formación se adecuan a la labor desarrollada por la empresa. Además, tengo una gran capacidad de adaptación y muchas ganas de aprender y mejorar.

Sería un placer poder ampliar esta información con una entrevista personal para poder tratar el tema más a fondo.

Gracias por su tiempo.

Gabriel Gonzalez Dominguez

EXPERIENCIA LABORAL

AYG Propiedades –

Ejecutivo Comercial

Redacción y gestión de contratos de compraventa, alquileres y otros escritos legales vinculados a operaciones inmobiliarias.

Análisis de mercado inmobiliario, detección de oportunidades y asesoramiento en inversiones estratégicas.

Negociación y coordinación con martilleros, corredores y clientes, garantizando cierres de operaciones exitosas.

Administración de bases de datos de clientes y propiedades, gestión de avisos en portales digitales y seguimiento de leads.

Contribución en el desarrollo de estrategias comerciales para optimizar la captación de clientes y el posicionamiento de la marca.

Referencia: Víctor Sánchez

De 2024 actual

Papelera Astros –

Asistente de Gerencia

Organización y seguimiento de pedidos, atención a proveedores y coordinación logística.

Apoyo directo a la gerencia en tareas administrativas, redacción de escritos y documentación interna.

Elaboración e implementación de estrategias comerciales orientadas a incrementar la competitividad y presencia en el mercado.

Conciliaciones bancarias, gestiones ante organismos oficiales y control administrativo-financiero.

Colaboración en la planificación de objetivos estratégicos de ventas y en la optimización de procesos internos.

Referencia: Carisa Bonazzi

2022-2024

Petshop Lotos –

Ventas

Análisis de la competencia y tendencias de mercado.

Control de inventario y gestión de proveedores.

Desarrollo de marketing digital y posicionamiento en redes sociales.

Atención personalizada a clientes y fidelización.

Referencia: Eugenio González

2020-2022

ESTUDIOS

Abogacía (3.er año)

Universidad de Buenos Aires (UBA) – Facultad de Derecho

De 04/23 en curso

Bachiller en Economía

Instituto Argentino Excelsior

De 03/13 a 12/18

Inglés – Nivel B1

Centro Universitario de Idiomas (CUI)

2024 – Actualidad

De 03/24 en curso

CURSOS Y SEMINARIOS

Desarrollo Web y Marketing Digital - Coderhouse

Seminario "Etapa Probatoria en el Proceso Civil" – Facultad de Derecho, UBA.



CONTACTO



1140724293



gabrielgty478@gmail.com



Méndez De Andes 1791. Flores
CABA

QUIEN SOY

Me considero una persona responsable, dinámica y creativa, con facilidad de adaptación y capacidad de trabajar en equipo, en condiciones de alta presión, con iniciativa para resolver problemas eficazmente y lograr las metas y objetivos trazados por la empresa.

IDIOMAS

Español: Nativo

Inglés: B1

Italiano: A1+

PROGRAMAS

Microsoft Word: Avanzado

Microsoft Excel: Intermedio

Lex doctor: Intermedio

Paquete Office 365:

Intermedio